

## **Bei xtendx sind Sie mitten drin, in der Welt der bewegten Bilder!**

Als führender Schweizer Hersteller von Streaming- und Archivierungslösungen für multimediale Inhalte, berät und unterstützt xtendx namhafte Unternehmen und Medienkunden bei der Umsetzung ihrer Digitalisierungs-Projekte.

Möchten Sie Ihr Gespür für Kundenbedürfnisse und ihr breites Netzwerk in einem aufstrebenden Technologieunternehmen erfolgreich einsetzen? Dann bewerben Sie sich doch bei uns als

## **Sales/Account Manager(in) 100%**

### **Was treffen Sie bei uns an:**

- Ein spannendes, innovatives Umfeld
- Ein engagiertes und motiviertes Team
- Unternehmerische Freiheiten zur Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Ein breites, vielseitiges Aufgabengebiet
- Auch im Wachstum halten wir den Mood des Start Up's.

### **Hier liegen Ihre Stärken:**

- Sie nutzen Ihr bestehendes Netzwerk und wissen auch gezielt Integratoren und Software-Firmen für den Aufbau und die erfolgreiche Positionierung der xtendx Lösungen einzusetzen.
- Ausbau eines bestehenden Partnernetzes sowie Akquisition von Neukunden
- Reisebereitschaft, selbständiges, unternehmerischer Spirit
- Gepflegtes und sympathisches Auftreten
- Sie unterhalten sich und korrespondieren einwandfrei in Deutsch und Englisch
- Affinität für Technologie und Erfahrung im Verkauf von Unternehmens-Lösungen

Wenn diese verantwortungsvolle Position mit viel Entwicklungspotenzial Sie anspricht und Sie eine solide Grundausbildung sowie einige Jahre Erfahrung in einem ähnlichen Umfeld mitbringen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

### **Erst klären, dann bewerben...**

Sind Sie sich nicht sicher, ob diese Herausforderung für Sie passt - rufen Sie uns unverbindlich an, bevor Sie sich bewerben.

Ihr Ansprechpartner: Charles A. Fraefel, +41 79 777 63 63

### **... oder direkt bewerben**

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: [jobs@xtendx.com](mailto:jobs@xtendx.com)